



## Von Mensch zu Mensch

Unsere Kernkompetenzen liegen in den Bereichen Personalentwicklung, Training und Coaching von Führungskräften und Vertriebsmitarbeitern.

# Erleben Erkennen Erfolg haben

## Personalentwicklung

Erstellung und Umsetzung erfolgreicher Personalentwicklungskonzepte

## Personaltraining

Effektives und praxiserprobtes Training

## Personalcoaching

Aktive Unterstützung am POS

## Personalberatung

Beschaffung, Auswahl, Qualifizierung, Coaching



Kontakt:  
Carsten Böhm Unternehmensberatung  
Elsterwerdaer Str. 67  
04932 Röderland OT Haida  
Telefon : +493533 8196126  
Fax : +493533 8196117  
Mobil : +491716254189  
Ihr Ansprechpartner ist Herr Ronny Schrade  
buero@carsten-boehm-unternehmensberatung.de

## Training für Verkäufer / innen und Vertriebler

Warum ist ein Verkäufer bei gleicher Mühe umsatzstärker als ein Anderer? Obwohl er doch die gleiche Produktpalette im Angebot hat, die gleiche Zielgruppe als Kundschaft, die gleiche Preispolitik und denselben Wettbewerb, wie andere Kollegen auch. Der persönliche Erfolg im Verkauf, liegt in der Ursache im persönlichen Verhalten gegenüber dem Kunden und in der Qualität der Gesprächsführung. Verkäufer/innen lernen während ihrer Ausbildung viele wichtige Inhalte. Kaufmännisch Rechnen, betriebs-wirtschaftliche Grundlagen, Produktkenntnisse und Rechnungswesen, etc. Das Training der erfolgsrelevanten Praktiken bleibt da manchmal auf der Strecke. In unseren Trainings geht es ausschließlich um Ihr Tun und Handeln mit Ihrem Kunden, damit Sie nachhaltig noch erfolgreicher werden.

### Kompetenzportfolio

- **BASIS - Verkaufstraining**
- **PROFI - Verkaufstraining**
- **Dienstleistungs-/ Servicetraining**
- **5Q - DAS Küchenverkaufstraining**

## Training für Führungskräfte

Laut einer Untersuchung der GfK sind ca. 75%(!) aller Mitarbeiter/innen unzufrieden mit dem Führungsstil ihrer Führungskraft. Nach Angaben der Studie fühlen sie sich unverstanden und unangemessen behandelt. Das Thema Mitarbeiterführung nimmt in der heutigen Zeit eine immer größer werdende Wichtigkeit ein. Gutes Personal und Fachkräfte sind auf dem Arbeitsmarkt knapp geworden. Im „War Of Talents“ gilt es daher, gute Mitarbeiter/innen optimal zu führen und sie durch eine verantwortungsvolle und kooperative Art und Weise des Führens an das Unternehmen zu binden und sie zu maximaler Leistung zu führen. Hier lernen Sie, wie es gehen kann und trainieren „Führungshandwerkzeuge“ für Ihre tägliche Praxis.

### Kompetenzportfolio

- **Zeitgemäße & kooperative Mitarbeiterführung**
- **Recruiting**
- **Teammoderation**

## Seminar für Persönlichkeitstraining

In unserer komplexer werdenden Welt bekommt Persönlichkeitsentwicklung einen immer höheren Stellenwert. Persönliche und soziale Kompetenzen sind zunehmend die Ressourcen, aus denen sich unsere Arbeitsleistung generiert. Es ist daher eine der Herausforderungen für uns alle, an unserer Persönlichkeit zu arbeiten. Wir wollen Ihnen neue Methoden zur Verfügung stellen, die es Ihnen leichter machen auf die Anforderungen des Arbeitsplatzes und Ihres persönlichen Umfeldes einzugehen. Optimal sind diese Trainings auch für Leistungsträger und besonders beanspruchte Menschen.

### Kompetenzportfolio

- **persolog® Persönlichkeit**
- **persolog® Lernen und Lehren**
- **persolog® Selbstführung**